

# تحلیل پدیدارشناسانه عوامل مؤثر بر بازآفرینی کسب و کارهای پس از بحران مطالعه موردی کسب و کارهای کوچک مناطق زلزله زده استان کرمانشاه

ایوب پژوهان: استادیار، گروه مدیریت دولتی، دانشگاه پیام نور

بیژن رضایی\*: استادیار، گروه مدیریت و کارآفرینی، دانشکده اقتصاد و کارآفرینی، دانشگاه رازی، کرمانشاه، ایران. Rezaee61@yahoo.com

نادر نادری: استادیار، گروه مدیریت و کارآفرینی، دانشکده اقتصاد و کارآفرینی، دانشگاه رازی، کرمانشاه، ایران.

علی عسگری: دانشیار، گروه مدیریت بحران و سوانح، دانشکده هنرهای لیبرال و مطالعات حرفه‌ای، دانشگاه یورک، تورنتو، کانادا.

تاریخ دریافت: ۹۸/۶/۱۱

تاریخ پذیرش: ۹۹/۶/۲۹

چکیده

پس از سوانح طبیعی یکی از مهمترین وجوده بازسازی، بازآفرینی کسب و کارهای کوچک آسیب دیده و تداوم روند فعالیت آن هاست. با این حال هنگام وقوع سوانح طبیعی عموماً توجه برنامه ریزان و متولیان امر بازسازی به منظر کالبدی متتمرکز بوده و مقوله بازآفرینی کسب و کارهای کوچک مورد غفلت قرار می‌گیرد. در نتیجه چگونگی بازآفرینی کسب و کارهای کوچک چالشی بزرگ در مناطق سانحه دیده است و انتخاب رویکرد درست و مناسب مبتنی بر شرایط اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جامعه متأثر بسیار حائز اهمیت است. بر این اساس، پژوهش کیفی حاضر با هدف واکاوی و تحلیل عوامل مؤثر بر بازآفرینی کسب و کارهای کوچک پس از زلزله سال ۱۳۹۶ کرمانشاه با استفاده از روش پدیدارشناسی و رهیافت کلایزی انجام شده است. به این منظور، به کمک روش‌های نمونه‌گیری هدفمند و ملأکی تجارت زیسته ۳۶ نفر از مالکان کسب و کارهای مختلف آسیب دیده شهری و روستایی بالاستفاده از مصاحبه عمیق نیمه ساختارمند بررسی شد. به منظور رعایت ویژگی‌های کیفی پژوهش از سه ملاک قابل قبول بودن، تأثید پذیری و قابلیت اطمینان استفاده شد. نتایج تحلیل محتواهای استقرایی داده‌های به دست آمده از مصاحبه‌ها به شناسایی و اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر بازآفرینی کسب و کارهای کوچک شامل ۱۵۷ مفهوم و ۸ دسته از عوامل مؤثر بر بازآفرینی کسب و کارهای کوچک شامل عوامل مدیریتی و اقتصادی، نظری و اجرایی، فردی و سازمانی، فرهنگی و اجتماعی، زیرساختی و فرآیندی، حقوقی و قانونی، اطلاع‌رسان و آگاهی بخش و عوامل خارجی و غیربومی منتج شدند. یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد که توجه به عوامل مؤثر بر بازآفرینی کسب و کارهای کوچک آسیب دیده روند بازآفرینی آن‌ها را تسهیل و تسریع کرده و زمینه را برای استثمار معاش و کسب درآمد برای بازماندگان از سانحه فراهم می‌کند.

واژه‌های کلیدی: مدیریت بحران، پدیدارشناسی، بازآفرینی کسب و کار کوچک، مدیریت استثمار کسب و کار.

## Phenomenological Analysis of Factors Influencing Post-Crisis Businesses Recovery Case Study of earthquake affected small businesses of Kermanshah Province

Ayoub Pazhouhan<sup>1</sup>, Bijan Rezaee<sup>\*2</sup>, Nader Naderi<sup>3</sup>, Ali Asgary<sup>4</sup>

### Abstract:

After natural disasters, one of the most important aspects of recovery is to rebuild the affected small businesses and that is the continuation of their activity. However, when natural disasters occur, the focus of the planners and executives on recovery is usually physically focused and the neglect of small business recovery is neglected. As a result, recovery of small businesses is a major challenge in disaster-stricken areas, and choosing the right approach based on the economic, social and cultural conditions of the affected community is crucial. Accordingly, the purpose of this study was to analyze the factors affecting the recovery of small businesses after the Kermanshah earthquake in 2017, using the phenomenological approach and the Colaizzi approach. To this end, the lived experiences of 36 affected urban and rural business owners were analyzed using in-depth semi-structured interviews using purposeful and criterion sampling methods. In order to comply with the qualitative characteristics of the research, three criteria of acceptability, validity and dependability were used. The results of the inductive content analysis of the data obtained from the interviews identified and prioritized the factors affecting small business recovery, including 157 concepts and 8 categories of factors affecting small business recovery including managerial and economic factors, supervisory and executive, individual and organizational, cultural and social, infrastructure and process, legal and legitimate, informants, and external and non-native factors resulted. Research findings show that attention to factors affecting the recovery of affected small businesses facilitates and accelerates their recovery process and provides the basis for survivors to survive and earn money from trauma survivors.

Keywords: Crisis Management, Phenomenology, Small Business Recovery, Business Continuity Management.

1. Assistant professor, Department of Public Administration, Payame Noor University

2. Assistant professor, Department of Management and Entrepreneurship, Faculty of Social Sciences, Razi University, Kermanshah, Iran, Rezaee61@yahoo.com

3. Assistant professor, Department of Management and Entrepreneurship, Faculty of Social Sciences, Razi University, Kermanshah, Iran.

4. Associate Professor, Department of Disaster & Emergency Management, Faculty of Liberal Arts & Professional Studies, York University, Toronto, Canada.

## مقدمه

یکی از مشکلاتی که بیشتر مناطق جهان با آن دست به گریبان هستند، بلایای طبیعی است [۱]. هر اتفاق غیرمتقبه‌ای که موجب تضعیف و از بین رفتن توانمندی‌های اجتماعی، اقتصادی و فیزیکی مانند خسارت‌های جانی و مالی، تخریب تأسیسات زیربنایی و کاهش زمینه‌های اشتغال در جامعه شود، تحت عنوان بلایای طبیعی شناخته می‌شود [۲]. فراوانی و فاجعه‌آمیز بودن بلایای طبیعی اخیر، فوریت و اهمیت پژوهش‌های مرتبط با حادث را برای کاهش خطر و تسريح در بازارآفرینی را لازم کرده است. در حالی که مطالعات زیادی در مورد تأثیر بلایای طبیعی در دارایی‌ها و اموال زندگی، جوامع و محیط زیست وجود دارد، اما در مورد چالش‌های کارآفرینانه این تأثیر ناشناخته است [۳]. از این رو کسب‌وکارها به عنوان یکی از عناصر اصلی جامعه در برابر بلایای طبیعی آسیب‌پذیر هستند و عموماً در چنین حادثی خسارت‌های بزرگی را متحمل می‌شوند [۴]. بنابراین پس از یک بحران طبیعی تصمیمات مربوط به بازارآفرینی و بقای کسب‌وکارها برای بازیابی جامعه آسیب‌دیده حائز اهمیت است [۵، ۶]. افزون بر این، پس از بحران بقای کسب‌وکارها نقش اساسی در بازیابی بلندمدت جامعه آسیب‌دیده دارد و کسب‌وکارهای فعلی بر تصمیم اهالی به ماندگاری در منطقه بحران‌زده تأثیر می‌گذارد. همچنین تداوم فعالیت برخی کسب‌وکارها بر احتمال بازارآفرینی سایر کسب‌وکارها تأثیر می‌گذارد [۶]. هنگامی که کسب‌وکارها در اثر یک بحران طبیعی دچار شکست می‌شوند، بازیابی سایر مؤلفه‌های اجتماعی همچون خانوار، اقتصاد و زیرساخت‌ها هم تحت تأثیر قرار می‌گیرند [۷، ۸]. این امر به این دلیل است که احیای خانوارها و زیرساخت‌ها به کالاها و خدمات ارائه شده توسط کسب‌وکارها [۸] و رشد دوباره اقتصادی به میزان تولید و مالیات‌های حاصل از فعالیت‌های کسب‌وکارها بستگی دارد [۹]. بر این اساس، تداوم فعالیت کسب‌وکارها برای توسعه پایدار اقتصاد پس از فاجعه از اهمیت زیادی برخوردار است [۱۰، ۱۱]. علاوه بر این، زمان بازارآفرینی کسب‌وکارها هم بسیار مهم است؛ زیرا وقفه در فعالیت کسب‌وکارها عامل مهمی در بقای کسب‌وکارها و جوامع پس از فاجعه است و می‌تواند خسارت‌های بزرگی را در چنین حادثی ایجاد کند [۱۲].

نظر به اهمیت موضوع، تأثیرات بلایای طبیعی بر روی واحدهای کسب‌وکار طی دو دهه اخیر مورد بحث قرار گرفته است [۱۳]. مطالعات انجام شده پیشین اعمدتاً بر اهمیت و اجرای برنامه‌ریزی استمرار کسب‌وکار قبل از فاجعه و شناسایی عوامل مؤثر بر بازارآفرینی کسب‌وکارهای پس از بلایای طبیعی تأکید کرده‌اند [۱۴، ۱۵، ۱۶]. به عنوان مثال در پژوهش‌های پیشین مشخص شد که آمادگی پیش از فاجعه، اقدامات برنامه‌ریزی و آماده‌سازی دربرابر سوانح طبیعی و اقدامات پیشگیرانه قبل از فاجعه نقش مهمی در کاهش آسیب به کسب‌وکارها و تداوم فعالیت آن‌ها دارند [۱۷، ۱۸]. مطالعه دیگری دریافت که وضعیت مالی کسب‌وکار و فضای کسب‌وکار مهترین عوامل مرتبط با بازارآفرینی بلندمدت کسب‌وکارها پس از فاجعه هستند [۱۸]. همچنین مطالعه

۱۲۸

شماره نوزدهم  
بهار و تابستان  
۱۴۰۰  
دوفصلنامه  
پژوهشی



نیمی  
نیمی

دیگر گزارش داد بازارآفرینی کسب‌وکارهای آسیب‌دیده پس از طوفان کاترینا تحت تأثیر عواملی همچون ویزگی‌های صاحبان کسب‌وکار و ویزگی‌های کسب‌وکار بوده است [۱۹]. بنابراین مطالعات در مورد عملکرد کسب‌وکارهای پس از فاجعه ممکن است به درک بهتر فرایند بازارآفرینی کسب‌وکارها کمک کند [۱۴]. با این وجود به رغم اهمیت موضوع و توجه و علاقه محققان علوم اجتماعی به موضوع اثرات بلندمدت بلایای طبیعی و عوامل مؤثر بر توانایی بازیابی فاجعه از یک سو [۲۰] و گسترش روزافزون ادبیات مربوط به بازارآفرینی کسب‌وکارهای پس از بلایای طبیعی از سوی دیگر، علاقه به راهبردهای بازارآفرینی کسب‌وکارها زیاد موردن توجه قرار نگرفته [۲۷، ۲۸، ۲۶، ۲۵، ۲۴، ۲۳، ۲۱، ۲۰، ۱۸، ۱۷، ۱۶] و پژوهش‌های نظام‌مند اندکی در مورد چگونگی بازارآفرینی کسب‌وکارها پس از بلایای طبیعی بهویژه در کشورهای درحال توسعه انجام شده است.

با این تفاسیر، بر اساس آمارهای رسمی اغلب مناطق استان کرمانشاه از نظر زلزله‌خیزی فعال بوده و هر چند سال یکبار زلزله‌های مخرب بخش‌های وسیعی از این استان را تخریب کرده و خسارت‌های جانی و مالی فراوانی به بار آورده است. آخرین گواه بر این ادعای زلزله ساعت ۲۱ و ۴۸ دقیقه روز یکشنبه ۱۳۹۶ با قدرت ۷/۳ ریشتر در بخش ازگله واقع در غرب استان کرمانشاه و زلزله تاریخ ۴ شهریورماه ۱۳۹۷ با قدرت ۶/۴ ریشتر در شهر تازه‌آباد است که موجب خسارت‌های مالی و تلفات جانی قابل توجهی در نواحی روستایی، شهری و بهویژه در شهرستان سرپل ذهاب شد. زلزله ازگله به ۷ شهرستان و بیش از ۲ هزار روستایی استان کرمانشاه خسارت وارد کرد [۲۹]. یکی از خسارت‌هایی بود که به کسب‌وکارهای شهری و روستایی اهالی مناطق زلزله‌زده وارد کرد و موجب وقفه و اختلال در روند فعالیت کسب‌وکارها شد و به افراد زلزله‌زده به مراتب بیش از پیش به دلیل نبود کسب‌وکارها فشار وارد شد. با این حال، با وجود اهمیت و نقش به سازی بازارآفرینی کسب‌وکارها در تداوم معیشت بازماندگان از زلزله و تقویت روحیه امید در آن‌ها بر اساس مشاهدات میدانی از مناطق زلزله‌زده و بنا بر نظر مشارکت‌کنندگان در پژوهش بازارآفرینی کسب‌وکارهای آسیب‌دیده بازارآفرینی کسب‌وکارها همواره نسبت به تأمین مسکن و سپیناه از اهمیت کمتری برخوردار است. متأسفانه بعد از گذشت ۲/۵ سال از وقوع زلزله به دلایل متعدد بسیاری از کسب‌وکارها فعالیت نمی‌کنند و یا با حداقل ظرفیت خود مشغول تولید و ارائه خدمت هستند. بنابراین بازارآفرینی نکردن سریع کسب‌وکارها و ترجیح سایر ابعاد بازسازی بر بازارآفرینی کسب‌وکارها از دلایل انجام این پژوهش است. شایان ذکر است، نه تنها در محدوده مورد مطالعه، بلکه حتی در کل کشور هم به رغم وقوع بلایای طبیعی فراوان به نظر می‌رسد تاکنون مطالعه‌ای جامع و نظام‌مند پیرامون چگونگی بازارآفرینی کسب‌وکارهای پس از بحران و عوامل مؤثر بر بازارآفرینی آن‌ها انجام نشده است. از همین‌رو این پژوهش کوشش دارد این شکاف و خلا را تا حدودی پُر کند. بدین

## مروایی بر ادبیات و پیشینه پژوهش

ترتیب پرسش اصلی پژوهش این است که عوامل مؤثر بر بازارآفرینی کسب وکارهای کوچک، پس از بحران چه عواملی هستند؟

**روشن پژوهش**  
پژوهش حاضر از نوع کیفی، به لحاظ هدف کاربردی و توسعه‌ای و به لحاظ روش اکتشافی و از نوع پدیدارشناسی است. از دلایل انتخاب رویکرد کیفی سیطره رویکردهای کمی پژوهش در مطالعات حوزه علوم اجتماعی [۴۷] و عمق کم یافته‌های به دست آمده از مطالعات کمی [۴۸] از یک سو وجود متغیرهای اندک در پیشبرد پژوهش حاضر و همچنین ضرورت شناسایی پدیده مورد مطالعه (بازارآفرینی) کسب وکارهای کوچک پس از بحران) از سوی دیگر است. در این پژوهش کوشش شد تا براساس پارادایم تفسیرگرایی اجتماعی و با بهره‌گیری از روش پدیدارشناسی (از نوع توصیفی) ضمن تحلیل تجارب زیسته مشارکت‌کنندگان در پژوهش و ادراک دیدگاه‌های آن‌ها به شناختی عمیق از عوامل مؤثر بر بازارآفرینی کسب وکارهای کوچک در مناطق زلزله‌زده استان کرمانشاه دست یابیم. در این پژوهش مصاحبه با افرادی انجام شد که تجربه لازم و درک مفهوم مورد پژوهش (بازارآفرینی) کسب وکارهای کوچک پس از بحران) را داشتند. بنابراین انتخاب شرکت‌کنندگان در پژوهش بر اساس یک نمونه‌گیری ملاکی بر مبنای دو معیار بود: ۱) مالکان کسب وکارهایی که علاقه‌مند به شرکت در فرآیند پژوهش و توصیف فهم خود از بازارآفرینی بودند؛ ۲) پدیده بازارآفرینی کسب وکارهای آسیب‌دیده را تجربه و درک کرده بودند.

بر این اساس، تعداد ۳۶ نفر از مالکان کسب وکارهای آسیب‌دیده شهری و روستایی در حوزه‌های مختلف کسب وکار (کشاورزی، دامپروری، صنعتی، معدنی و تولیدی) در مناطق زلزله‌زده استان کرمانشاه (شهرستان‌های اسلام‌آباد غرب، دالاهو، گیلانغرب، سریل ذهاب، قصر شیرین و ثلات باباجانی) در یک مصاحبه عمیق نیمه‌ساختارمند حضوری ۳۰ تا ۵۰ دقیقه‌ای به پرسش‌های مرتبط پاسخ دادند. حجم نمونه وابسته به اشباع نظری داده‌ها بود. بنابراین بر اساس شاخص کفایت نظری داده‌ها از مصاحبه بیست و چهارم داده‌ها جنبه تکراری پیدا کرد و شاخص اشباع نظری حاصل شد. با این وجود برای اطمینان خاطر از اینکه داده‌های جدیدی به داده‌های قبلی افزوده نشود و برای اطمینان از حصول اشباع نظری در هر شهرستان دو مصاحبه دیگر انجام شد. با توجه به اینکه هیچ مفهوم و طبقه جدیدی از داده‌های مصاحبه‌ها به دست نیامد، اشباع نظری حاصل شد. فرآیند مصاحبه‌ها پس از انجام تفسیر شد و تمام مصاحبه‌ها به صورت همزمان ضبط، یادداشت‌برداری و تحلیل شدند و به تأیید مشارکت‌کنندگان در پژوهش رسیدند. برای تحلیل داده‌های گردآوری شده از رهیافت ۷ مرحله‌ای کلایزی استفاده شد. به جهت رعایت ویژگی‌های کیفی پژوهش از سه ملاک قابل قبول بودن، تأییدپذیری و قابلیت اطمینان استفاده شد. در مورد قابل قبول بودن و تأیید صحت یافته‌ها رونوشت گزارش پژوهش برای شرکت‌کنندگان در پژوهش ارسال و موافقت آن‌ها با مطالب گفته شده و یافته‌های پژوهش حاصل شد. به منظور تضمین قابلیت اطمینان یافته‌ها هم کوشش شد تا فرآیندها و تصمیم‌های مربوط به پژوهش به طور مستند و واضح در متن پژوهش تشریح شود. در پایان، جهت تضمین تأییدپذیری یافته‌های پژوهش،

بلایای طبیعی می‌توانند تأثیرات قابل توجهی بر انواع کسب وکار داشته باشند. تأثیرات مستقیم شامل تلفات انسانی و آسیب به محل، تجهیزات وسائل نقلیه و موجودی‌های است [۳۰، ۳۱، ۳۲] و تأثیرات غیرمستقیم شامل وقفه در فعالیت کسب وکارها کاهش ارزش اموال و اثرات بازار سهام و همچنین تأثیرات اجتماعی و محیطی است [۳۲]. علاوه بر این، پس از بلایای طبیعی بستگی به عوامل داخلی و خارجی بازیابی پس از بارتند از عواملی مانند نوع، اندازه، کاهش دارد. عوامل داخلی عبارتند از عواملی مانند نوع، اندازه، کاهش ریسک و برنامه‌ریزی تداوم کسب وکار، ظرفیت مالی، میزان دارجی مربوط به آن دسته از عواملی هستند که خارج از کنترل کسب وکارها هستند. عوامل خارجی همچون اختلال در جامعه و میزان دسترسی به خدمات اجتماعی و نهادی. در این راستا کسب وکارهای کوچک اغلب آن‌هایی هستند که بیشتر تحت تأثیر قرار می‌گیرند و ظرفیت کمی برای بازارآفرینی پس از بلایای طبیعی دارند و به احتمال زیاد کمتر از برنامه‌ریزی استمرار کسب وکار به منظور کاهش آسیب‌های ناشی از بلایای طبیعی استفاده می‌کنند [۲۳]. کسب وکارهای کوچک معمولاً توانایی جذب خطرات و تأثیرات فاجعه را ندارند؛ زیرا اغلب در یک محل با چند کارمند فعالیت می‌کنند و قادر به انتقال ریسک نیستند [۳۵]. این کسب وکارها به‌ویژه در کشورهای در حال توسعه احتمال بیشتری دارد که با امکانات نایامن کسب وکار، فقدان منابع انسانی و مالی لازم، فقدان دانش لازم در مورد آسیب‌پذیری و اجرای برنامه‌های استمرار کسب وکار در مناطق در معرض بلایای طبیعی خطرناک قرار گیرند [۳۰، ۳۱، ۳۶] و به احتمال فراوان قادر به پرداخت هزینه بیمه حتی اگر به آن دسترسی داشته باشد، نیستند [۳۶، ۳۷]. این از سوی دیگر، هنگامی که یک جامعه در معرض بلایای طبیعی قرار دارد، توانایی کسب وکارهای محلی برای بقا عامل مهمی در روند بازارآفرینی است؛ چرا که کسب وکارها با تأمین مشاغل، کالاهای، خدمات و درآمد مالیاتی نقش حیاتی اجتماعی و اقتصادی در جامعه ایفا می‌کنند [۳۸]. در این راستا نتایج برخی از مهمترین پژوهش‌های داخلی و خارجی مرتبط در جدول ۱ ارائه شده است.

بنابراین با وجود پژوهش‌های خارجی به نسبت فراوان به روشی می‌توان دریافت که پژوهش‌های تجربی اندکی در داخل کشور در مورد بازارآفرینی کسب وکارهای پس از بحران انجام شده است. از همین‌رو خلاصه در این مورد از یک سو بیانگر ضرورت و اهمیت پرداختن به موضوع یادشده و از سوی دیگر حاکی از تازه بودن پژوهش حاضر است.

جدول ۱: خلاصه نتایج پژوهش‌های انجام شده داخلی و خارجی مرتبط

عنوان پژوهش	پژوهشگر/سال	خلاصه نتیجه پژوهش
بررسی روند بازسازی کسب‌وکارهای کوچک پس از زلزله بم	از زنگی (۱۳۹۰)	ممزوج شدن برنامه تداوم کسب‌وکار با برنامه بازسازی قادر است تمرکز بازسازی واحدهای تجاری را از رویکرد کالبدی صرف به احیای معیشت همراه با بازسازی کالبدی سوق دهد و معیشت مختلف شده سریعتر بازتوانی شود [۳۹].
تمادوم کسب‌وکارهای کوچک در طراحی شهری مقاوم پس از زلزله سال ۱۳۸۲ بم	فلاحی و از زنگی (۱۳۹۳)	بازتوانی کسب‌وکارها زمانی منجر به نتیجه مطلوب می‌شود که برنامه تداوم کسب‌وکار به منزهی ابعاد رویه‌ای بازسازی مدنظر باشد. بنابراین ملحوظ داشتن برنامه تداوم کسب‌وکار در سیاستگذاری‌های بازسازی، سبب تسريع بازتوانی و کاهش آسیب‌پذیری کسب‌وکارها می‌شود [۴۰].
بازیابی فاجعه و تداوم کسب‌وکار پس از سیل ۲۰۱۰ در پاکستان:	عسگری و همکاران (۲۰۱۲)	ارائه حداقل حمایت‌های دولتی و غیردولتی می‌تواند سرعت، کیفیت و پایداری بازیابی فاجعه کسب‌وکارهای کوچک را فراخیش دهد [۲۴].
نقای کسب‌وکارهای کوچک در شمال شرق فلوریدا پس از یک فاجعه طبیعی	کمب <sup>۱</sup> (۲۰۱۷)	بسیاری از صاحبان کسب‌وکارهای کوچک فاقد راهبرد لازم برای ممانعت از تعطیلی دائمی کسب‌وکار خود در شرایط بحران هستند. راهبردهای صاحبان کسب‌وکار مربوط به موانع سیل، حفظ پوشش بیمه کافی، عواقب بعد تخریب و تجربه فاجعه بود [۴۱].
عوامل مؤثر بر بازیابی فاجعه در کسب‌وکارهای کوچک: مورد مطالعه سیل ۲۰۱۳ کلگری کانادا	احسان اوزدمیر <sup>۲</sup> و همکاران (۲۰۱۷)	بسیاری از عوامل تأثیرگذار غیرمستقیم (به جز خط مشی) رابطه معناداری با بازیابی عملکرد اقتصادی دارند و تنها فرضیه اثبات شده آسیب کسب‌وکار (در میان اثرات مستقیم) ارتباط معناداری با بازیابی عملکرد اقتصادی دارد. در میان ویژگی‌های کسب‌وکار تنها آمادگی و سن کسب‌وکار ارتباط معناداری با بازیابی اقتصادی کسب‌وکار دارد [۴۲].
بازیابی کسب‌وکارهای پس‌افاجعه و توسعه پایدار	هوانگ <sup>۳</sup> و همکاران (۲۰۱۸)	بخش‌های کسب‌وکار برای موافقیت اجتماعی لازم است. بنابراین مهم است که بازآفرینی کسب‌وکارهای پس از بلایای طبیعی را بررسی کنیم [۴۳].
عوامل مرتبط با تداوم فعالیت کسب‌وکارهای پس از زلزله: مطالعه موردی شهر لوشان چین	لی <sup>۴</sup> و همکاران (۲۰۱۹)	تمادوم فعالیت کسب‌وکارهای پس از زلزله و تداوم فعالیت کسب‌وکارهای پس از زلزله: مطالعه موردی شهر لوشان چین
بازگشایی کسب‌وکارهای پس از طوفان هاروی	لی <sup>۵</sup> (۲۰۱۹)	مالکان کسب‌وکارهایی که از سرمایه‌های اجتماعی قوی برخوردارند، سریع تراز همتایان خود که از سرمایه‌های اجتماعی ضعیف برخوردارند، کسب‌وکار خود را بازگشایی می‌کنند [۴۵].
مدل‌سازی زمان بازآفرینی کسب‌وکارهای پس از زلزله	کرمن <sup>۶</sup> و همکاران (۲۰۲۰)	یافته‌های این پژوهش اهمیت محاسبه چندین عامل در هنگام مدل‌سازی بازآفرینی کسب‌وکارها به دلیل وقایع لزهای را نشان می‌دهد [۴۶].

پژوهش از میان هشت عامل مؤثر بر بازآفرینی کسب‌وکارهای پس از بحران «عوامل مدیریتی و اقتصادی» با بیشترین نمره (۳۶۳) اولویت اول را به خود اختصاص داده است. این بین معناست که عوامل یادشده بیشترین نقش را در بازآفرینی کسب‌وکارهای آسیب‌دیده پس از بحران ایفا می‌کنند. پس از عوامل مدیریتی و اقتصادی رتبه دوم متعلق به «عوامل نظارتی و اجرایی» با نمره ۲۰۹ بود. به همین ترتیب «عوامل فردی و سازمانی» با نمره (۲۰۶)، «عوامل فرهنگی و اجتماعی» با نمره (۹۰)، «عوامل زیرساختی و فرآیندی» با نمره (۸۳)، «عوامل حقوقی و قانونی» با نمره (۷۳)، «عوامل اطلاع‌رسان و آگاهی‌بخش» با نمره (۵۱) و در نهایت «عوامل خارجی و غیربومی» (نمره ۳۷) اولویت‌های سوم تا هشتم را به خود اختصاص دادند. ارتباط بین عوامل مؤثر بر بازآفرینی

یافته‌ها با پیشینه پژوهش مقایسه و با استناد به بحث‌های نظری در تبیین آن‌ها اقدام شد.

### یافته‌های پژوهش

یافته‌های حاصل از تحلیل داده‌های به دست آمده از مصاحبه‌ها به شناسایی ۸ عامل عمدۀ مؤثر بر بازآفرینی کسب‌وکارهای آسیب‌دیده مناطق زلزله‌زده کرمانشاه منجر شد. در جدول ۲ اولویت‌بندی عوامل هشت‌گانه پایشده بر اساس میزان فراوانی پاسخ‌ها به همراه برخی مصاديق استخراج شده از روایت‌های مشارکت‌کنندگان در پژوهش ارائه شده است. همان‌گونه که در جدول ۲ ملاحظه می‌شود، بر اساس میزان فراوانی مصاديق برگرفته از مصاحبه‌های مشارکت‌کنندگان در

۱۳۰  
شماره نوزدهم  
بهار و تابستان ۱۴۰۰  
دوفصلنامه پژوهشی



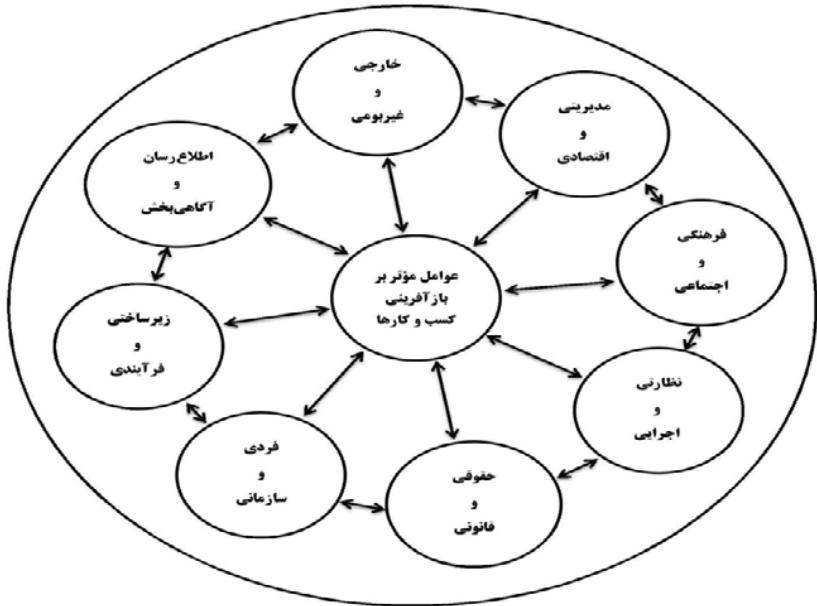
تحلیل داده‌های شناختی عوامل مؤثر بر بازآفرینی کسب‌وکارهای

جدول ۲: اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر بازاریابی کسب وکارها و مصادیق برگرفته از روایت‌های مشارکت‌کنندگان در پژوهش

اولویت	مجموع فراوانی مصادیق	مصادیق برگرفته از روایت‌های مشارکت‌کنندگان در پژوهش	مفهوم اصلی
۱	۳۶۳	<p>ضعف مدیریت بحران به علت نبود تجربه و نگذاردن دوره‌های آموزشی تخصصی؛ فقدان شایسته سالاری و تخصص محوری در ساختار مدیریت بحران؛ تشریفاتی بودن پست مدیریت بحران؛ شعارزدگی در نظام مدیریت بحران؛ عدم برگزاری دوره‌های آموزشی مدیریت بحران برای مالکان کسب وکار؛ فقدان یک دستورالعمل واحد برای روپرتو با بلایای طبیعی در نظام مدیریت بحران؛ فقدان برنامه و قانون جامع مدیریت بحران؛ مصرف اعتبارات مدیریت بحران در راستای اهداف سیاسی مدیران ارشد و در راستای اهداف نبودن اعتبارات؛ به دنبال مقص و قوع بحران گشتن در زمان وقوع بحران؛ فقدان متولی مخصوص برای مدیریت سواحل طبیعی در گشور؛ مرجع تصمیم‌گیری نبودن مستولان محلی برای اتخاذ تصمیمات پس از بحران؛ تصمیم‌گیری‌های مقطعی و محلی توسط مستولان محلی؛ اتخاذ تصمیمات متفاوت و متناقض بعد از بحران؛ بی‌برنامگی روزهای پس از زلزله توسط مستولان؛ عدم رسیدگی مستولان به دلیل حجم بالای خسارت دیدگان؛ حضور نیافتان به موقع کارشناسان برآورد خسارت؛ زمان برپودن بازدیدهای کارشناسی برای برآورد خسارت؛ ضعف و چندگانگی در نظام اطلاع‌رسانی؛ رهایی جامعه آسیب‌دیده از وابستگی برای اینکه روی پای خودشان بایستند؛ نبود مشارکت مردم در بازار آفرینی؛ اعمال تعیین‌های قومی و مذهبی در بازار آفرینی کسب وکارها؛ فقدان برنامه‌ریزی مشارکتی در بازار آفرینی کسب وکارها؛ بی‌اعتمادی به مستولان در زمان بحران؛ خدشه‌دارشدن اعتماد مردم به نهادهای رسمی امدادرسان؛ طرح وعده‌های تخلی از جانب مستولان؛ اتخاذ تصمیمات غیرکارشناسی و احساسی در روزهای اول بحران و عمل نکردن به آن‌ها؛ فقدان برنامه تداوم کسب وکار برای بازار آفرینی کسب وکارهای کوچک؛ ناشناخته بودن ابعاد گسترده بازار آفرینی کسب وکارها؛ برنامه‌ریزی نکردن برای مشاغل بعد از بحران؛ متولی نداشتن واحدهای کسب وکار برای بجهان خسارت نسبت به واحدهای مسکونی؛ متولی نداشتن بازار آفرینی واحد مسکونی و کسب وکارها؛ حمایت‌های تندیهای، اسکان موقت و مغفول ماندن کسب وکارهای آسیب‌دیده؛ فقدان برنامه جامع جهت توانمندسازی و استغال پس از بحران؛ اولویت داشتن بازارسازی کالبدی نسبت به بازار آفرینی کسب وکارها؛ توجه نداشتن به واحدهای کسب وکار خارج از شهر و روستا؛ آگاهی نداشتن متولیان از چگونگی تداوم و بازار آفرینی کسب وکارهای پس از بحران؛ از دست رفتن نیروهای متخصص کسب وکار به علت تولید نکردن کسب وکارها؛ فوت نیروهای متخصص کسب وکارها؛ از دست دادن نیروی انسانی به علت درگیر شدن با ساخت و ساز واحدهای مسکونی؛ دشواری در تأمین نیروی انسانی به خاطر رونق گرفتن بازار برخی مشاغل؛ گسل نیروی کارغیرمهدهی جهت بازار آفرینی؛ تعدیل نیروی انسانی به علت آسیب به کسب وکار؛ افزایش آمار بیکاری به علت توقف در روند تولید کسب وکارهای آسیب‌دیده؛ بی‌ثباتی قیمت مصالح جهت بازار آفرینی کسب وکارها؛ سایه اندادختن تحريم‌ها بر روی بازار آفرینی کسب وکارها؛ نوسانات ترخ دلار؛ نداشتن بازار ثابت و سایل بازار آفرینی؛ تأخیر در رائه تسهیلات و کاهش ارزش بول ملی؛ التهابهای بعد از وقوع زلزله؛ بی‌ثباتی در بازار؛ کندی روند بازار آفرینی به علت تورم حاکم بر بازار آفرینی کسب وکارها؛ اخصاص بودجه کم در مرحله اول و اجراره افزایش تسهیلات در مرحله دوم به علت تورم؛ اضافه شدن بحران سیل و به دست فراموشی سپرده شدن مناطق زلزله‌زده.</p>	عوامل مدیریتی و اقتصادی
۲	۲۰۹	<p>اعمال تعیین، رانت و فساد اداری در سیسیر بازار آفرینی کسب وکارها؛ اخذ مالیات از کسب وکارهای خسارت دیده بدون تداوم فعالیت؛ در نظر نگرفتن معافیت در پرداخت هزینه حاملهای انزی براي کسب وکارها نسبت به واحدهای مسکونی؛ توجه به کسب وکارهایی کمتر خسارت دیده و غفلت از کسب وکارهای با حجم خسارت بالا؛ نادیده گرفتن وجه تمایز اصناف؛ بوروکراسی اداری حاکم بر بازار آفرینی؛ نبود وحدت رویه بین ادارات برای صدور مجوزها؛ نبود همکاری بین سازمانهای متولی بازار آفرینی؛ فقدان وحدت فرماندهی در مدیریت حوادث طبیعی؛ وصول نکردن به موقع تسهیلات بانکی؛ فقدان وحدت رویه و سلیقه‌ای عمل کردن بانک‌های عامل در پرداخت تسهیلات؛ بوروکراسی و قوانین دست و پاگیر بانک‌ها در ارائه تسهیلات؛ کارمزد بالای تسهیلات بانکی؛ نبود نیروی انسانی کافی در بانک‌ها به علت حجم بالای مراجuan برای دریافت تسهیلات؛ ارزش ضمانتی نداشتن واحدهای کسب وکار آسیب‌دیده از نظر بانک‌ها؛ نپذیرفتن ضمانت زنجیره‌ای واحدهای کسب وکار توسعه بانک‌ها به علت آسیب‌دیدگی واحدهای نبود ضمانت براي دریافت تسهیلات واحدهای کسب وکار؛ موافقت نکردن صندوق ضمانت ملی به ارائه تسهیلات بالا به کسب وکارهایی که نیاز به تسهیلات بالا دارند؛ ارسال پیامک‌های متناقض و تغییر ناگهانی در نحوه بازپرداخت تسهیلات به کسب وکارها؛ دوباره کاری در تشکیل پرونده و آوردن ضامن و ازدحام در بانک‌ها به علت اضافه کردن مبلغ وام‌ها؛ بدقولی و جiran نشدن خسارت توسط شرکت‌های بیمه؛ ناکارآمدی قوانین بیمه‌ای و نبود پوشش بیمه‌ای مناسب برای بلایای طبیعی؛ حمایت نکردن شرکت‌های بیمه از کسب وکارهای فاقد مجوز فعالیت؛ بهانه آوردن شرکت‌های بیمه از پرداخت خسارت به کسب وکارها؛ حضور و دخالت دلالان در فعالیت‌های کسب وکارها؛ گران بودن نهاده‌های تولیدی، دامی و آبزیان به علت حضور دلالان.</p>	عوامل نظارتی و اجرایی

ادامه جدول ۲: اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر بازارآفرینی کسب وکارها و مصاديق برگرفته از روایت‌های مشارکت‌کنندگان در پژوهش

اولویت	مجموع فروانی مصاديق	مصاديق برگرفته از روایت‌های مشارکت‌کنندگان در پژوهش	مفهوم اصلی
۳	۲۰۶	<p>ضعف بنیه مالی مالکان کسب وکارها برای بازارآفرینی شخصی؛ هزینه‌کرد منابع مالی و پس انداز مردم برای بازسازی واحدهای مسکونی؛ سراز زندان درآوردن و ورشکسته شدن مالکان کسب وکار به علت بدھی؛ فرار برخی مالکان کسب وکارهای خسارت دیده به خارج از کشور به علت بدھی بالا؛ چک برگشته و جریمه دیرکرد داشتن بعضی از کسب وکارها؛ مشمول قرارنگفتن جرام دیرکرد کسب وکارها جزو آینین نامه اعمال تسهیلات؛ از دست رفتن بازار کسب وکارها بعد از زلزله؛ به انتمام رسیدن تاریخ مصرف مصروف مصروفات؛ آسیب جدی بازارها هم از نظر فیزیکی و هم از نظر کارکرد نهادی؛ گرفتاری در تهیه مواد اولیه بازارآفرینی کسب وکارها؛ تمامی ندانش نمتری سوگوار به خرید از کسب وکارها؛ در نظر گرفتن خسارت‌های فیزیکی و بی‌توجهی به خسارت‌های روحی و روانی؛ خارج نشین بودن برخی مالکان کسب وکارها و عدم تمايل آن‌ها به بازارآفرینی؛ عدم بازارآفرینی کسب وکارها به علت مشکلات روحی و روانی؛ انگیزه ندانش و دلخوش نبودن به زندگی بر روی بازارآفرینی انسانی کسب وکارها؛ سایه انداختن و تأثیر بحران روحی، روانی و اجتماعی زلزله بر روی بازارآفرینی کسب وکارها؛ درگیری مصائب زلزله و همراه خانواده بودن و اولویت ندانش بازارآفرینی کسب وکار؛ بود انگیزه برای بازارآفرینی؛ فقدان اطمینان حاطر برای بازارآفرینی کسب وکار به علت نگرانی از قوع زلزله و پس لزدها؛ احسان‌بی امنیتی و استرس ناشی از پس لزدهای حاکم بر بازارآفرینی کسب وکارها؛ تزریق نشدن به موقع اعتبار برای بازارآفرینی کسب وکارها؛ ناجیز بودن تسهیلات دریافتی برای بازارآفرینی کسب وکارها؛ نیمه‌کاره ماندن کسب وکارها به علت پاسخگو نبودن تسهیلات اختصاصی؛ تخصیص نیافتن تسهیلات مناسب برای بازارآفرینی کسب وکارها؛ پاسخگو نبودن تسهیلات اختصاصی به خسارات وارد به کسب وکارها؛ اختصاصات نیافتن تسهیلات به واحدهای مسکونی تخریبی و کسب وکارهای خارج از شهر و روستا؛ دراستای بازارآفرینی نبودن تسهیلات؛ به بیراهه رفتن تسهیلات بازارآفرینی؛ ایجاد منطبق توسعه واحدهای مستعنى غیرفعال برای پرداخت تسهیلات به آنها؛ خسارات وارد هنگفت به بخش‌های مسکونی، باغی، کسب وکارها و ناجیز بودن کمک‌های دولت؛ پرداخت نکردن بخشی از خسارات‌های وارد توسط دولت بعد از دو سال؛ تنااسب ندانش وام‌های پرداختی با خسارات وارد.</p>	عوامل فردی و سازمانی
۴	۹۰	<p>اراده ندانش مالکان برای بازارآفرینی کسب وکارها؛ انتظار مالکان از دیگران برای بازارآفرینی کسب وکارهایشان؛ دیدگاه اشتباہ مردم جهت جبران کل خسارات توسط دولت؛ ضعف فرهنگی و اطلاعاتی مردم در خصوص اولویت اشتغال زلزله زده؛ نبود پشتکار درمیان مردم به علت ندانش سرمایه؛ نبود توانمندی مالی برای راهاندازی کسب وکار؛ کاهش عزت نفس مردم توسط دولت؛ اظهار ضعف مالی توسط مردم برای اخذ کمک‌های بیشتر؛ شفاف نبودن میزان خسارت به کسب وکارها از سوی برخی مالکان؛ وابستگی مردم به حکومت؛ ایجاد وابستگی تمدی مردم توسط دستگاه‌های امدادرسان؛ استقبال نکردن مردم از بیمه کردن کسب وکارها؛ جایانفادن فرهنگی بیمه قبل از وقوع بحران درین مردم.</p>	عوامل فرهنگی و اجتماعی
۵	۸۳	<p>قطع برق سیستم گرمایشی و سرمایشی واحدهای کسب وکار تا چند روز بعد از زلزله و آسیب دیدن محصولات؛ صعب‌العبور بودن راه‌های ارتیاطی کسب وکارها برای انتقال مصالح؛ تخریب زیرساخت‌های جاده‌ای، ارتیاطی و آب شرب کسب وکارها؛ استاندارد نبودن ساختمان‌ها و سازه‌های سازه‌های ایمنی کسب وکارها؛ بافت قدیمی، فرسوده و استحکام ندانش ساختمان کالبدی کسب وکارها؛ نبود نظارت مهندسی روی ساخت واحدهای کسب وکار؛ فقدان مطالعات توپوگرافی و زمین‌شناسی جهت احداث واحدهای کسب وکار؛ بی‌توجهی به اصول پیشگیری از اسیب بلایای طبیعی به کسب وکارها؛ از ابتدا هزینه نکردن برای راهاندازی طرح‌های کسب وکار و بعد موكول کردن؛ اختصاصات نیافتن کانکس به واحدهای کسب وکار برای اسکان اضطراری مالکان کسب وکارها؛ اختصاصات نیافتن کانتینرها جهت ذخیره مواد اولیه برخی کالاهای آواربرداری بدون توجه به مالکیت افراد؛ ابهام درحدود مالکیت کسب وکارها؛ شکل‌گیری اختلافات حقوقی به علت خدشه‌دارشدن مالکیت‌ها؛ فوت و ناتوانی مشتریان در پرداخت حساب‌های دفتری و باقی ماندن طلب‌ها؛ مقدور نبودن بازارآفرینی کسب وکارهای به علت ندانش مجوز فعالیت؛ بی‌توجهی به کسب وکارهایی که مجوز فعالیت دارند، جهت جبران خسارت؛ از دست رفن بخشی از سرمایه‌های کسب وکار به علت فوت مشتریان بدھکار و ندانش تمکن مالی؛ فوت مالکان کسب وکار و پدیدار شدن مشکلات حقوقی و راثتی برای کسب وکارها؛ بهنام مالک نبودن سند کسب وکار.</p>	عوامل زیرساختی و فرایندی
۶	۷۳	<p>ارائه تسهیلات به واحدهای کسب وکار بر مبنای معیارهای غیرکارشناسانه و کلی؛ بر اساس نوع فعالیت و میزان خسارت نبودن تصمیمات در مورد تسهیلات؛ بر اساس اولویت نبودن تسهیلات برای بازارآفرینی کسب وکارهایی که نیاز به بازارآفرینی فوری دارند؛ مشخص نکردن مبنای پرداخت خسارت به کسب وکارها بر اساس سطح فعالیت، میزان تولید و متراژ؛ نبود صراحت قانونی در مورد چکوگنی پرداخت خسارت به کسب وکارها؛ فقدان نیروی انسانی کافی و متخصص برای گزارش‌گیری و پایش شفاف اطلاعات کسب وکارها؛ نبود پایش درست و مناسب اطلاعات کسب وکارهای آسیب دیده.</p>	عوامل حقوقی و قانونی
۷	۵۱	<p>نیو نسخه‌های کارشناسی شده مختص منطقه برای بازارآفرینی؛ نسخه واحد تجویز کردن برای تمام بحران‌ها در مناطق مختلف کشور؛ تشابه بازارسازی کالبدی با بازارآفرینی کسب وکارها؛ رکود تولیدی به علت سرازیر شدن اصناف مختلف از شهرهای دیگر؛ تعطیلی خطوط تولید کسب وکارها به علت حضور اصناف غیربرومی.</p>	عوامل اطلاع‌رسان و آگاهی و بخش
۸	۳۷		عوامل خارجی و غیربرومی



شکل ۱: ارتباط بین عوامل مؤثر بر بازارآفرینی کسب و کارهای پس از بحران

مدیریت بحران کشور آن چنان که انتظار می‌رود، نمی‌تواند نقش سازنده خود را، در فرآیند بازآفرینی، کسب و کارها افکند.

اولویت نداشتن مقوله اشتغال زایی پس از بحران: بر اساس مشاهدات میدانی حمایت از کسب و کارهای آسیب دیده به ویژه

در شهرستان سرپل ذهاب معمولاً در اخیرین مراتب قرار داشته و سهم بسیار ناچیزی به آن اختصاص داده شده است. پس از زلزله کرمانشاه یکی از مسائل مغفول‌مانده توجه به اشتغال کسانی بود که ایازار کسب و کار و درآمدشان در زلزله ازین رفته بود یا سرپرست خانواده‌شان ازکارافتاده یا فوت شده بود. تجربیات گذشته وقوع بحران زلزله در ایران مؤید این مطلب است که هرجا بازارفیرینی کسب و کارها نسبت به بازارسازی کالبدی به تأخیر افتاده، جامعه سانحه‌دیده با مشکلات فراوانی رو به رو شده است. نتایج حاصله از بررسی‌های میدانی و مصاحبه با مالکان کسب و کارها در مناطق زلزله‌زده استان کرمانشاه نشان‌دهنده بی‌توجهی زیاد متولیان امر بازارسازی به بازارفیرینی کسب و کارهای آسیب‌دیدگان است. بنا بر اظهار مشارکت‌کنندگان در پژوهش؛ "...بسیاری از زلزله‌زدگان به

دلیل مشغول بودن به بازسازی خانه‌های مسکونی خود حدود یک سال و اندی بعد از وقوع زمین‌لرزه شغل خود را از سر گرفتند و تنها بعضی از افراد که شغلشان کارگری بود، موفق شدند بلافاصله بعد از وقوع زلزله به کسب و کار خود ادامه دهند...؛ «...تأخیر در راه اندازی دوباره کسب و کار و نداشتن منبع درآمد بعد از زلزله ما را در ساخت خانه‌هایمان با مشکل رویه رو کرد»؛ به نحوی که بعد از اتمام ساخت خانه‌ها بسیاری از مهاها از نظر مالی بدھکار و در مضیچه هستیم و دردرس بازیزدراخت و ام دریافتی از سوی دولت هم به مشکلات ما دامن زده است...». نکته قابل تأمل این است که پس از وقوع زلزله هرچه زمان ارزشگیری کسب و کار به تعویق

کسب و کارهای آسیب دیده در قالب شکل ۱ ارائه شده است. در ادامه و به اختصار هر یک از عوامل مورد اشاره و زیر مقوله های آن ها به همراه برخی از شواهد گفتاری مشارکت کنندگان در پژوهش ارائه و تبیین می شود.

## ١- عوامل مدیریتی و اقتصادی

ضعف ساختاری و کارآبودن نظام مدیریت بحران کشور: از دید مشارکت‌کنندگان در پژوهش نظام مدیریت بحران کشور از ضعف ساختاری و عملکردی رنج می‌برد. تجارت و قوعه بلایای طبیعی در ایران مبین این است که حوزه مدیریت حوادث طبیعی نه تنها متولی مشخصی ندارد، بلکه فاقد نیروی متخصص و تربیت شده برای مدیریت و یکپارچه کردن سیستم‌های امدادرسانی است. بنا بر اظهار مشارکت‌کنندگان در پژوهش: «... مدیریت بحران کشور فقط شعار است ... کشور ما از مدیریت بحران فقط کلمه مدیریت بحران را یکدیگر می‌کشند ... نظام مدیریت بحران به علت نبود تجربه و نگذارندن دوره‌های آموزشی تخصصی و اعزام نشدن مسئولان مدیریت بحران به خارج از کشور برای آموزش از ضعف کارکردی رنج می‌برد...»؛ «... ما برنامه جامع مدیریت بحران در کشور نداریم. بعد از زلزله بحران سیل را داریم. باید یک قانون تصویب شود و تصمیم بگیریم که چکار کنیم... یک قانون مدون بحران نداریم و سلیقه‌ایست. زلزله به اتفاق افتاد، یک جور عمل شد و سرپل ذهاب هم جوری دیگر... باید یک بار برای همیشه مشکل بحران برطرف شود و اگر بحران به وقوع پیوست قانون مدیریت بحران را جلوی دستمنان بگذاریم و بر اساس آن عمل کنیم؛ نه سلیقه‌ای و هر کس هرجور دلش می‌خواهد و منظظر بشینیم تا بحران به وقوع پیوندد و تازه جلسه بگذاریم که چکار کنیم. درد ما نبود یک برنامه جامع مدیریت بحران و عمل به آن است...». با این تفاسیر و بنا بر اظهارات مشارکت‌کنندگان در پژوهش نظام



بیفتاد، وضع مالی آسیب دیدگان هم نسبت به پیش از وقوع زلزله بدتر خواهد شد.

فرسایش سرمایه اجتماعی در هنگام وقوع بلایای طبیعی: بر اساس یافته های پژوهش، سرمایه اجتماعی پس از وقوع زلزله کرمانشاه به شدت کاهش پیدا کرد. یکی از مؤلفه هایی که می تواند روند بازارآفرینی کسب و کارهای پس از زلزله را تسریع ببخشد، سازه سرمایه اجتماعی است. در همین راستا یکی از مشارکت کنندگان در پژوهش عنوان کرد: «...مقامات ارشد برای ما وام در نظر می گیرند، ولی خود مسئولان استانی و محلی وام ها را ناعادلانه تقسیم کردند و تسهیلات اختصاصی بر اساس اولویت و میزان خسارات نبود...». «...برخی از مردم در میزان خسارت وارده عمدتاً خوداژهاری شفاف نمی کنند و این امر باعث بی عدالتی و تبعیض در اختصاص وام ها می شد...»؛ «...در بحث امehا وام ها سوء استفاده می شود... خلیل اجحاف و ظلم شده... مثلاً من پانصد میلیون تومان وام گرفته ام و دو سال امehا به من دادند و دیگری که خسارت دیده هنوز وام نگرفته... عدالت در پرداخت تسهیلات وجود ندارد...».

### ۳- عوامل فردی و سازمانی

بدهی قبلی کسب و کارها و مشکلات مالی حاکم بر بازارآفرینی کسب و کارها: بر اساس مطالعات میدانی مشکل بسیاری از کسب و کارها این بود که بدھی و جریمه دیرکرد قبل از زلزله داشتند و از آنجا که جریمه های وام جزو امehا وام نیست، بنابراین این امر در روند بازارآفرینی کسب و کار آن ها مشکل ایجاد کرده بود. ... من قبل از زلزله بدھکار بودم و چک برگشتی داشتم و در زلزله هم خسارت و آسیب شدیدی دیدم... اگر سودهای بانکی و جرایم قبلی ما را بخشنده، به هر بدختی که شده، حداقل یک خط تولید را راه اندازی می کنم...»؛ «...بعد از زلزله، تمرکز مردم روی بازسازی منازل مسکونی است و واحدهای کسب و کار مغفول باقی مانند و اولویت ندارند...»؛ «...مشکل دیگر بحث ضمانت هاست. اکثر واحدهای کسب و کار مشکل تضمین دارند. مشکل تأمین اعتبار دولتی نداریم. بانک ها طرح آسیب دیده را به عنوان ضمانت قبول نمی کنند و می گویند: طرح های آسیب دیده ارزش ضمانتی ندارند. اکثر صاحبان کسب و کار گره کارشان این است...».

سیطره مسائل روحی و روانی روی بازارآفرینی کسب و کارها: سرگردانی و تأملات روحی و روانی در زمان وقوع بحران و صرفاً در نظر گرفتن خسارت های فیزیکی و بی توجهی به خسارت های روحی و روانی بر روند بازارآفرینی کسب و کارهای تاثیررسو می گذارد. ... زندگی صاحبان کسب و کار به لحاظ روحی و روانی و از دست رفتن عزیزانشان متوقف شده... مشری در سوگ نشسته دیگر خرید نمی کند و فروش کسب و کار ما به یک پنجم رسیده... در نتیجه ما نباید صرفاً خسارات مستقیم (فیزیکی) را در نظر بگیریم، بلکه خسارت های غیرمستقیم، روحی و روانی هم حائز اهمیتند...».

### ۴- عوامل فرهنگی و اجتماعی

پایین بودن ضریب نفوذ بیمه کسب و کارهای ایران: یک راه برای کاهش بحران های مالی پس از زلزله استفاده از روش های تأمین مالی پیش از حادثه مانند بیمه است. بر اساس تجارب گذشته وقوع زلزله و سایر بحران های طبیعی در ایران، پایین بودن

ضعف عملکردی و عدم ایفای نقش سازنده صنعت بیمه: حوادث ویرانگر طبیعی یادآور این نکته است که نقاط زیادی از کشور در معرض خطر زمین لرزه است. همچنین این حوادث مؤید این است که صنعت بیمه می تواند نقش مؤثر و کلیدی در تأمین مالی خسارات پس از حادثه ایفا کند. به علاوه این صنعت می تواند با ارائه پوشش بیمه ای از بحران های حاد مالی جلوگیری کند. با این وجود بر اساس مطالعات میدانی در مناطق زلزله زده استان کرمانشاه متأسفانه ما شاهد این بودیم که صنعت بیمه دچار ضعف عملکردی بوده و آنچنان که انتظار می رود نقش سازنده خود را در بازارآفرینی کسب و کارها ایفا نکرده است. یکی از پرورش دهندهای ماهی در شهر ریجاب از توابع شهرستان سریل ذهاب اظهار کرد: «...علی رغم اینکه کسب و کار من بیمه داشته، ولی شرکت بیمه فرافکنی می کند و می گوید سهل انگاری از خودت بوده و جریان خسارت نمی کند...»؛ «...بیمه جواب نمی دهد و فردی که خسارت بهش وارد شده، بیمه داشته؛ ولی بیمه زیرش زده و جریان خسارت نمی کند... بیمه ها پول پارو می کنند و حالا که می خوان پول بدھند، هزار بھانه می آورند که به کسب و کارهای خسارت دیده پول ندهند... به هر راهی که می رویم، بیمه یک راهی پیدا می کند که جریان خسارت ذکند. یک سال و اندی است پیگیر هستیم؛ ولی هیچ کاری از طرف بیمه برای جریان خسارت ها انجام نشده است... قوانین بیمه ای برای زلزله و سیل مناسب نیستند و پوشش های لازم را نمی دهند...»؛ «...عملهای ترین مشکل

به عبارتی علاج واقعه را قبل از وقوع نمی‌کنیم... نباید واحدهای کسب و کار روی خاک‌های دستی، گسل‌ها و نزدیکی آن‌ها احداث شود...». «... الان من یک کارخانه آسفالت اینجا احداث کردم و کسی از من نمی‌پرسد تأییدیه سازمان‌های ذی‌ربط برای مقاومت زمین، مکانیک خاک، فنداسیون و غیره را داری یا نه؟... و یا در بحث سیلاب احداث نکردن واحدهای کسب و کار در مسیر و بستر رودخانه‌ها...».

#### ۶- عوامل حقوقی و قانونی

مخدوش شدن حدود مالکیت کسب و کارهای کوچک و پدیدار شدن مسائل حقوقی و قانونی: در اغلب موارد پس از رخداد سوانح بزرگ به ویژه زلزله در کنار سایر موارد مالکیت زمین و حدود دارایی‌ها هم متأثر می‌شود. برای مثال ممکن است زلزله منجر به تخریب کامل بنایها شود و در صورت نبود بانک اطلاعاتی و داده‌های کافی جامعه را با مسائل و چالش‌هایی روبه‌رو کند. بنابراین فوت صاحبان ملک، تخریب کامل و آواربرداری بدون توجه به مالکیت‌ها، مشکلات و مسائل فراوانی از جمله نزع‌های اجتماعی را فراروی جامعه آسیب‌دیده قرار می‌دهد که می‌تواند منجر به نتایج نامطلوب شود. در این میان با نامشخص بودن حدود املاک فرآیند بازارفینی ممکن است با شرایط مبهم و پرسش برانگیزی روبه‌رو شود؛ زیرا معیار و اطلاعات درستی جهت بازسازی املاک و رعایت حقوق صاحبان کسب و کار وجود ندارد. در همین راستا و بنا بر اظهار مشارکت‌کنندگان در پژوهش؛ «... ما به عنوان وارت املاک تجاری در هنگام بازسازی واحدهای کسب و کار، اختلافات و درگیری‌های فراوانی بر سر تغییر متراژ و یا کاهش عرض واحد تجاری و تفکیک ملک با همسایه‌هایمان داشتیم و حتی کار ما به دادگاه هم کشیده شد...»؛ «... بعد از وقوع زلزله مهیب و تخریب کامل بنای کسب و کارمان ما قادر به تشخیص مساحت واحد کسب و کار خودمان از روی سفت‌کاری نبودیم و به صورت ذهنی بابعد واحد کسب و کار خودمان آشنایی داشتیم و این منجر به اختلاف نظر بر سر مساحت کسب و کار بین ما و همسایه‌هایمان شده بود...». برهمین اساس، زمین و مالکیت از حساسیت و افری در فرآیند بازارفینی برخوردار است و می‌تواند منجر به درگیری‌های اجتماعی پس از سانحه شود. درنتیجه تنش‌های به وقوع پیوسته در اثر عدم تدقیق حقوق افراد نیازمند مدیریتی درست و کارآمد است.

#### ۷- عوامل اطلاع‌رسان و آگاهی‌بخش

فقدان شاخص و ملاک مشخص در پرداخت تسهیلات و فقدان بانک اطلاعاتی مناسب کسب و کارها: بر اساس مطالعات میدانی مشاهده شد که روند ارائه تسهیلات به واحدهای کسب و کار خسارت دیده بر مبنای معیارهای غیرکارشناسانه، عمومی و کلی بوده و بر اساس اولویت، نوع فعالیت و میزان خسارت خسارت توزیع نشده است. این امر ضرورت تعیین مبنای پرداخت تسهیلات به کسب و کارها بر اساس سطح فعالیت، میزان تولید، متراژ و سایر شاخص‌های قانونی را می‌طلبید. متأسفانه در روند توزیع تسهیلات چگونگی پرداخت خسارت به واحدهای کسب و کار شفافیت نداشتن قانون مشاهده شد. همچنین فقدان نیروی انسانی کافی و متخصص به منظور گزارش‌گیری و پایش شفاف، درست

ضریب نفوذ بیمه، درک پایین اجتماع و مردم از ریسک را تصدیق می‌کند. بنا بر اظهار مشارکت کنندگان در پژوهش؛ «... دیدگاه عموم مردم این است که اگر زمین لرزه اتفاق بیافتد، دولت به آن‌ها در بازسازی کمک می‌کند... بنابراین مردم انگیزه‌ای برای بیمه کردن کسب و کار خود ندارند...»؛ «... اصناف ما مشکل بیمه‌ای دارند. وقتی حادثه‌ای رخ می‌دهد، همه خسارت دیدگان منتظرند که دولت جبران خسارت کند و این دیدگاه غلط است. شاید دولت بتواند ۱۰ درصد جبران خسارت کند. این مشکل باید قبل از وقوع حوادث حل شود و فرهنگ بیمه کردن کسب و کار در کشور جا بیفتند تا مردم جان و مالشان را بیمه کنند...»؛ «... مالکان کسب و کارها باید بیمه اموال و کسب و کار خود را جدی بگیرند. برای اینکه این هدف محقق شود، دولت می‌تواند با اجباری کردن خرید بیمه کسب و کارها از طریق قانون، نرخ نفوذ بیمه زمین لرزه را به ویژه در مناطق پرخطر بالا برد و بیمه را در میان مردم توزیع کنند...». بنابراین بیمه زمین لرزه می‌تواند از لحاظ فرآیند بازسازی و دوره زمانی مورد نیاز این فرآیند را تأمین کند. بیمه به عنوان یک راه حل می‌تواند ظرفیت مالی کشور را از طریق تقسیم ریسک در میان بیمه‌گذاران و بیمه‌گران افزایش دهد. به علاوه به دلیل تعیین حق بیمه بر مبنای ریسک اقدامات پیش از حادثه و تعدیل ریسک تقویت می‌شود.

#### ۵- عوامل زیرساختی و فرآیندی

عدم اختصاص مکان موقع: هنگامی که یک سانحه طبیعی رخ می‌دهد، مالکان کسب و کارهای محلی دسترسی کمتری به ساختمان و مکان‌های موقع برای استمرار فعالیت‌هایشان دارند. «... یه تعداد کسب و کار ما داریم که باید بلافضله بعد از بحران فعالیت داشته باشند. نه کسب و کارهایی که اولویت ندارند. متأسفانه به این توجه نمی‌شود و تسهیلات برای کسب و کارها بر اساس اولویت نیست؛ در حالی که باید کسب و کارها بر اساس میزان اهمیت آن‌ها در زمان بحران مورد بازسازی قرار گیرند...»؛ «... یک سری کسب و کارها داریم که مایحتاج روزانه مردم را تأمین می‌کنند (سوپر مارکت‌ها، میوه‌فروش‌ها و نانوایی‌ها)؛ اینها کسب و کارهایی هستند که باید بلافضله بازارفینی شوند. باید مدیریت بحران سریعاً یک منطقه را پاکسازی کنند و با اختصاص مکان موقع، دادن کانکس و سایر موارد بلافضله بازار را احیا کند و تسهیلات سریع به واحدهای صنفی تعلق گیرد تا بلافضله و در کوتاه‌مدت بازارفینی شوند...».

استاندارد نبودن ساختار کالبدی کسب و کارها: باعنایت به اینکه اکثر مناطق ایران روی گسل زلزله و یا نزدیکی آن قرار دارد، این امر ضرورت رعایت اصول احداث واحدهای کسب و کار استاندارد سازی آن‌ها را دوچندان می‌کند. «... یکی از مشکلات این است که ما برای طرح‌هایمان مطالعه‌ای نداریم. بر عکس کشورهای پیشرفته و صنعتی عمل می‌کنیم و وقتی دندانمان درد می‌گیرد، پیش دکتر دکتر رفته و قبلش به فکر نیستیم... ما از اول برای طرح‌های کسب و کارمان هزینه نمی‌کنیم و می‌گوییم اول پول دریاریم و بعد بیریم هزینه کنیم... مطالعات توپوگرافی، زمین‌شناسی و خاک‌شناسی درجهت احداث واحدهای کسب و کارمان نداریم و

مدیریتی و اقتصادی»، «عوامل فرهنگی و اجتماعی»، «عوامل نظارتی و اجرایی»، «عوامل حقوقی و قانونی»، «عوامل فردی و سازمانی»، «عوامل زیساختی و فرآیندی»، «عوامل اطلاع رسان و آگاهی بخش» و «عوامل خارجی و غیربومی» به عنوان عواملی که در روند بازآفرینی کسب وکارهای کوچک اختلال و وقفه ایجاد کردند بودند، شناسایی شدند. از جمله عواملی که در مقوله «عوامل مدیریتی و اقتصادی» قرار دارد و به نظر می‌رسد در پژوهش‌های پیشین بدان توجه نشده، می‌توان به ضعف ساختاری و کارآبودی نظام مدیریت بحران کشور در هنگام وقوع سوانح طبیعی اشاره کرد. همچنین اولویت نداشتند مقوله اشتغال زایی پس از بحران عامل دیگریست که در پژوهش حاضر شناسایی شد و با نتایج مطالعات پیشین هم راست است [۳۹، ۴۰، ۴۹، ۵]. افزون بر این، فرسایش سرمایه‌های اجتماعی در هنگام وقوع سوانح طبیعی عامل دیگری است که در روند بازآفرینی کسب وکارهای مناطق زلزله‌زده کرمانشاه و قفة ایجاد کرده بود. در مطالعه‌ای سازه سرمایه‌های اجتماعی به عنوان قوی‌ترین و قابل پیش‌بینی کنندۀ ترین عامل بهبود جوامع پس از فاجعه معزی شد [۵۱]. افزون بر این، لی (۲۰۱۹) بر نقش حیاتی سرمایه اجتماعی در تاب آوری در برابر بحران بازارگشایی کسب وکارهای پس از طوفان هاروی تأکید داشت و بر این نظر بود که مالکان کسب وکارهایی که از سرمایه‌های اجتماعی قوی برخوردار بودند، زودتر از همتایان خود که از سرمایه‌های اجتماعی ضعیفی برخوردار بودند، کسب وکار خود را بازگشایی کردند. همچنین یکی از عواملی که انعطاف‌پذیری کسب وکارها را در دوران بهبود تحت تأثیر قرار می‌دهد و کسب وکارها از آن بهره می‌برند، سرمایه اجتماعی است [۵۲].

از جمله عوامل مهمی که در مقوله «عوامل فرهنگی و اجتماعی» قرار دارد، پایین بودن ضریب نفوذ بیمه کسب وکارها در ایران است. کمپ (۲۰۱۷) در پژوهش خود حفظ پوشش بیمه کسب وکارها را به عنوان یکی از راهبردهایی که مانع از تحطیلی دائمی کسب وکارها در شرایط بحران شدید طبیعی می‌شود را به صاحبان کسب وکارهای کوچک پیشنهاد داد. از سوی دیگر، ضعف عملکردی و اینکه نکردن نقش سازنده صنعت بیمه در هنگام وقوع سوانح طبیعی و همچنین بی‌عدالتی و تبعیض در مسیر بازارآفرینی کسب وکارهای آسیب دیده از جمله «عوامل نظراتی و اجرایی» هستند که در زلزله کرمانشاه مسیر بازارآفرینی کسب وکارها را با مشکل رویه رو کرده و به نظر می‌رسد در پژوهش‌های پیشین به این مقوله توجه نشده است. همچنین از جمله عواملی که در مقوله «عوامل حقوقی و قانونی» قرار دارد، می‌توان به محدودش شدن حدود مالکیت کسب وکارهای کوچک و پدیدار شدن مسائل حقوقی و قانونی اشاره کرد. نتایج این بخش از پژوهش با نتایج پژوهش‌های فلاخی و ارزگی (۱۳۹۳) و سیدنور و همکاران (۲۰۱۷) هم راستاست. بدھی قبل از زلزله، مشکلات مالی کسب وکارهای آسیب دیده و سیطره مسائل روحی و روانی بر روی بازارآفرینی کسب وکارها از جمله عواملی بود که در مقوله «عوامل فردی و سازمانی» قرار داشت و به نظر می‌رسد در پژوهش‌های پیشین بدان توجه نشده است. از دیگر سو، از جمله عواملی که در مقوله «عوامل زیستاختری و فرآیندی» قرار داشت و در روند فعالیت

و مناسب اطلاعات کسب و کارهای آسیب دیده خود بر مشکلات مالکان کسب و کارها جهت بازار فرینی کسب و کار افزوده بود. در این راستا مشارکت کنندگان در پژوهش اذاعان داشتند که: «... عده‌ای هستند که از منابع تسهیلات استفاده می‌کنند و در جاهای دیگر سرمایه‌گذاری می‌کنند و کارآفرینی نمی‌کنند. به عبارتی افرادی که پس از وقوع زلزله و بحران می‌خواهند کسب و کار راه اندازی کنند، اهلیت ندارند...»؛ «... بعضی از کسب و کارها صنعتی هستند و نواعشان متفاوت است... بنابراین باید بر اساس نوع فعالیت و میزان خسارت تصمیم گرفته شود و نه به صورت کلی و عمومی... در زمان بحران برحی افراد سودجو هستند که می‌خواهند از آب گل آلود ماهی بگیرند. مثلاً این افراد سودجو افرادی بودند که کارگاه تولیدی غیرفعال داشتند، سالها تعطیل بودند و با کارگاه تولیدی همسایه که فعال است، به هر دو یک نوع تسهیلات دادند که این انتقاد دیگری است... تقریباً تسهیلات به پیراهه رفت...».

۸- عوامل خارجی و غیربومی

حضور اصناف و نیروی کار غیربومی: از جمله چالش‌های دیگر که کسب‌وکارها با آن روبه‌رو بودند، فقدان نسخه‌های کارشناسی شده مختص منطقه برای بازارفروشی کسب‌وکارها و نسخه واحد تجویز کردن برای انواع کسب‌وکارهای آسیب‌دیده توسط متولیان امر بازسازی بود. رکود واحدهای تولیدی منطقه و بیکاری نیروهای کار بومی به علت سرازیرشدن اصناف مختلف و نیروهای کار غیربومی از شهرهای دیگر بر مشکلات کسب‌وکارها افزوده بود. این در حالی است که بر اساس تجارب وقوع بحران‌های مختلف در ایران، استفاده از دانش بومی و نیروهای بومی برای بازارفروشی ضرورتی انکارناپذیر است. ... ستادهای معینی که از استان‌های دیگر برای بازسازی و احیا به مناطق زلزله‌زده آمدند، اگر اصنافی را با خودشان نمی‌آوردند که خودشان یک صنف جدا بشوند، این امر به رونق اصناف بومی کمک می‌کرد. مثلاً واحدهای صنفی که آهن، گچ و ... عرضه می‌کنند؛ در حالی که خود مناطق زلزله‌زده این واحدهای صنفی را داشت. به عنوان مثال نانوایی‌ها. اول نانوایی‌های خسارت‌دیده بومی را احیا کنند. این باعث توزیع نان داغ و رونق کسب‌وکار می‌شود و هم نیروهای بومی بیکار نمی‌شوند. در نتیجه نباید ستادهای معین اصنافی از حوزه‌های مختلف با خودشان به مناطق زلزله‌زده بیاورند. دولت اول اقدام به بازارفروشی اصناف بومی کند و سپس مصالح ارزان قیمت در اختیارشان قرار دهد. این باعث می‌شود، هم نیروهای استاد معین درگیر اصناف غیربومی نشوند و هم اصناف بومی رونق بگیرند... در سریل ذهاب هیچ‌کس از صنف‌های راضی نیست... طرف دارد در زمین کشاورزی مصالح ساختمانی می‌فروشد... هیچ نظارتی روی اصناف نیست...».

پخت و نتیجہ گیری

پژوهش حاضر با هدف شناسایی عوامل مؤثر بر بازارفیرینی کسب و کارهای کوچک پس از زلزله سال ۱۳۹۶ کرمانشاه، با استفاده از روش پدیدارشناسی انجام پذیرفت. تحلیل استقرایی داده‌ها و یافته‌های پژوهش حکایت از این داشت که «عوامل

داخلی، نیروی کار و اصناف بومی در روند بازار آفرینی استفاده کنند تا هم اقتصاد محلی رونق گیرد و هم از گسیل نیروهای غیربومی که با رویکردهای محلی بازار آفرینی بیگانه هستند، ممانعت شود. علاوه بر این، یکی از مشکلاتی که اغلب مالکان کسب وکارها در روزهای اولیه بحران با آن روبه رو بودند، این بود که مکان فیزیکی کسب وکار آنها پاسخگوی تداوم فعالیت، عرضه محصولات و خدمات لازم به مشتریان نبود. بنابراین پیشنهاد به متولیان امر بازسازی پیشنهاد می شود بازار موقتی برای اصناف لازم و مهم که در ارائه خدمت و تداوم چرخه تأمین کالای مردم نقش آفرین هستند، ایجاد کنند. همچنین به علت مشکلات اقتصادی حاکم بر کشور اکثر کسب وکارها آسیب دیده قبل از وقوع بحران بدھی داشتند و به همین خاطر تقویط بدھی قبلی، تخصیص کمک های مالی و تسهیلات بلاغوض یا کم بهره و با تنفس بلندمدت برای بازار آفرینی کسب وکارها توسط دولت می تواند راهگشا باشد.

از دیگرسو، سرگردانی و تأملات روحی و روانی قدرت کار را از بسیاری از مالکان کسب وکارها سلب کرده بود. بنابراین اتخاذ رویکرد نظام امداد پس از بحران و اعزام روان شناسان، مددکاران اجتماعی، تسهیلگران و مشاوران کسب وکار به مناطق بحران زده به جهت آموزش و ارائه مشاوره های لازم برای آماده سازی مالکان کسب وکارها و سرمایه های انسانی آنها جهت بازگشت به زندگی می تواند سازنده باشد. با عنایت به اینکه اغلب مناطق ایران روی گسل زلزله قرار دارد، به مالکان کسب وکارها پیشنهاد می شود از احداث واحدهای کسب وکار روی گسل ها و یا نزدیکی آنها پرهیز کنند و رعایت استانداردهای ایمنی را در احداث فضای کالبدی کسب وکارها مدنظر قرار دهند. همچنین بر اساس یافته های پژوهش مشخص شد که در روند تخصیص اعتبارات بازار آفرینی به مالکان کسب وکارها بی عدالتی و تبعیض وجود داشته است.

در راستای رفع این مشکل پیشنهاد می شود نظام ارتباطی و اطلاعاتی پشتیبان برای پوشش، انتقال، ذخیره، احراز هویت مالکان کسب وکار و راستی آزمایی اطلاعات کسب وکارها استقرار یابد. برای انجام پژوهش های آتی، استفاده از روش های مکمل همچون روش های پژوهش کمی چهت بررسی یافته های پژوهش پیشنهاد می شود. همچنین به منظور انجام مطالعه تطبیقی اجرای این پژوهش بعد از وقوع بحران های طبیعی در سایر مناطق کشور پیشنهاد می شود. شایان ذکر است، مشابه اغلب پژوهش های کیفی یافته های این پژوهش بر اساس تجارب زیسته مشارکت کنندگان در پژوهش و شرایط محیطی پژوهش حاصل شده است؛ بنابراین محدودیت در تعمیم دهی باید مدنظر قرار گیرد.

## پیشنهاد

1. Kemp
2. Ihsan Özdemir
3. Huang
4. Li
5. Lee
6. Cremen

دوباره کسب وکارهای مانع ایجاد کرده بود، اختصاص نیافتند مکان موقت جهت تداوم فعالیت کسب وکارهای اولویت دار بود. این یافته پژوهش با نتایج پژوهش های ارزشگی (۱۳۹۰) و سیدنور و همکاران (۲۰۱۷) هم راستاست. همچنین استاندارد نبودن ساختار کالبدی کسب وکارها عامل دیگری بود که در این مقوله قرار داشت و در پژوهش های پیشین بدان توجه نشده است. عامل دیگری که در این پژوهش شناسایی شد، فقدان ساختار و ملاک مشخص در پرداخت تسهیلات و فقدان بانک اطلاع رسان و آگاهی بخش «قرار داشت و در بود که در مقوله «عوامل اطلاع رسان و آگاهی بخش» قرار داشت و در پژوهش های پیشین بدان پرداخته نشده است. همچنین حضور اصناف و نیروی کار غیربومی و تجویز نسخه غیربومی بازار آفرینی برای کسب وکارهای آسیب دیده عامل بازدارنده دیگری بود که در مقوله «عوامل خارجی و غیربومی» قرار داشت و بی توجهی به عامل یادشده در مطالعات قبلی مشهود است.

بر اساس یافته های پژوهش، جهت رفع موانع و تسهیل روند بازار آفرینی کسب وکارها راهبردهای زیر ارائه می شود: با توجه به اینکه نظام مدیریت بحران کشور در زلزله کرمانشاه کارآبی و اثربخشی لازم را نداشت، بنابراین پیشنهاد می شود نظام مدیریت بحران اصلاح و به موجودیتی مستقل دارای واکنش سریع، مقتدر، متمرکز و از پیش تعریف شده و از پیش تمرین شده ویژه شرایط بحران تبدیل شود و بلا فاصله پس از بحران مستقر شده، امور را به دست گرفته و از هر نوع موازی کاری و بخشی نگری پرهیز کند. موضوع بیمه کسب وکارها یکی دیگر از موضوعات مهمی است که در زلزله کرمانشاه ضعف آن بسیار مشهود بود و بسیاری از کسب وکارهای آسیب دیده بیمه نداشتند. بنابراین به مالکان کسب وکارها پیشنهاد می شود و بلافاصله پس از بحران مستقر شده، امور را به دست گرفته و از هر نوع موازی کاری و بخشی نگری پرهیز کند. موضوع اینکه بیمه کسب وکارها یکی دیگر از موضوعات مهمی است که در زلزله کرمانشاه ضعف آن بسیار مشهود بود و بسیاری از کسب وکارهای آسیب دیده بیمه نداشتند. بنابراین به مالکان کسب وکارها پیشنهاد می شود عدالت و انصاف پیشه کنند و خسارت ها را متناسب با خسارت های وارد و بر اساس شاخص های منطقی و قانونی پرداخت کنند. یکی از بخش هایی که پس از زلزله کرمانشاه از نگاه متولیان امر بازسازی مغفول ماند، بازار آفرینی کسب وکارها بود. از همین رو به متولیان امر بازسازی پیشنهاد می شود پس از وقوع بحران همزمان با اقدامات اولیه و باسازی کالبدی، بازار آفرینی کسب وکارها و ایجاد اشتغال برای بازماندگان از سانحه را جزو برنامه های خود قرار دهند؛ چرا که با بازار آفرینی کسب وکارها پیامدهای مثبتی برای بازماندگان از سانحه به ارمغان خواهد آورد. افزون بر این، سرمایه اجتماعی و اعتماد عمومی در زلزله کرمانشاه به شدت کاهش پیدا کرد. در راستای بهبود و ارتقاء سرمایه اجتماعی و تقویت اعتماد عمومی سانحه دیدگان پیشنهاد می شود متولیان امر بازسازی از طرح و عده های خارج از ظرفیت و توان خود حذر کرده و درجهت جلب و تقویت اعتماد سانحه دیدگان گام بردارند. از جمله موارد دیگری که سبب کمک به بازار آفرینی اقتصاد محلی پس از وقوع سانحه می شود، توجه به استفاده از منابع، نیروی کار محلی و بومی به منظور بازار آفرینی اقتصادی مناطق آسیب دیده است. بنابراین به متولیان امر بازسازی پیشنهاد می شود رویکرد مدیریت بحران اجتماع محور را در رأس برنامه های خود قرار داده و از منابع

## منابع

1. خمر، غلامعلی و رخشانی، امین‌الله (۱۳۹۴). نقش راهکارهای مدیریت بحران در جهت کاهش خسارات ناشی از زلزله: مطالعه موردی: شهر خرم‌آباد. *جغرافیا و توسعه*, شماره ۴۱، ۱۴۰-۱۴۷.
2. حسنی، نعمت (۱۳۸۳). ضرورت بازنگری در مدیریت بحران زلزله در ایران، مجموعه مقالات کارگاه مشترک ایران و ژاپن، نشریه سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور، ۱۹۸، ۳۷-۴۹.
3. Morrish, S. C., & Jones, R. (2019). Post-disaster business recovery: An entrepreneurial marketing perspective. *Journal of Business Research*.
4. Orhan, E. (2014). The role of lifeline losses in business continuity in the case of Adapazari, Turkey. *Environmental Hazards*, 13(4), 298-312.
5. Corey, C. M., & Deitch, E. A. (2011). Factors affecting business recovery immediately after Hurricane Katrina. *Journal of Contingencies and crisis management*, 19(3), 169-181.
6. Xiao, Y., & Van Zandt, S. (2012). Building community resiliency: Spatial links between household and business post-disaster return. *Urban Studies*, 49(11), 2523-2542.
7. Miles, S. B., & Chang, S. E. (2006). Modeling community recovery from earthquakes. *Earthquake Spectra*, 22(2), 439-458.
8. Xiao, Y., & Peacock, W. G. (2014). Do hazard mitigation and preparedness reduce physical damage to businesses in disasters? Critical role of business disaster planning. *Natural Hazards Review*, 15(3), 04014007.
9. Zolin, R., & Kropp, F. (2007). How surviving businesses respond during and after a major disaster. *Journal of Business Continuity & Emergency Planning*, 1(2), 183-199.
10. Snedaker, S. and C. Rima (2014) Business continuity and disaster recovery overview. In: *Business Continuity and Disaster Recovery Planning for IT Professionals*. Syngress, Boston. 1-28.
11. Watters, J., & Watters, J. (2014). *Disaster Recovery, Crisis Response, and Business Continuity: A Management Desk Reference*. Apress.
12. Cremen, G., Seville, E., & Baker, J. W. (2020). Modeling post-earthquake business recovery time: An analytical framework. *International Journal of Disaster Risk Reduction*, 42, 101328.
13. Powell, F., & Harding, A. (2009). Business recovery and the rebuilding of commercial property. In *Proceedings of 'Shaken Up' a workshop on recovery following the Gisborne Earthquake*. Wellington: Opus (pp. 38-59).
14. Li, F., Zhou, T., & Wang, L. (2019). Factors associated with continued operation of businesses after an earthquake: A case study from Lushan, China. *Disasters*.
15. Maitra, S. (2010). Disaster recovery and business continuity planning. In *Proceedings of the International*

۱۲۸  
شماره نوزدهم  
بهار و تابستان  
۱۴۰۰  
دوفصلنامه  
پژوهشی



تحلیل پدیده‌های انسانی، عوامل مؤثر بر بازگردانی کسب و کارها  
نمایه شد

- earthquake: A case study from Lushan, China. *Disasters*.
45. Lee, J. (2019). Business recovery from Hurricane Harvey. *International journal of disaster risk reduction*, 34, 305-315.
46. Cremen, G., Seville, E., & Baker, J. W. (2020). Modeling post-earthquake business recovery time: An analytical framework. *International Journal of Disaster Risk Reduction*, 42, 101328
۴۷. لطف‌آبادی، حسین؛ نوروزی وحیده و حسینی، نرگس (۱۳۸۶). بررسی آموزش روشناسی پژوهش در روان‌شناسی و علوم تربیتی در ایران، نوآوری‌های آموزشی، ۶، (۲۱)، ۱۰۹-۱۴۰.
48. Salehi, K., & Golafshani, N. (2010). Commentary: Using Mixed Methods in Research Studies—an Opportunity with Its Challenges. *International Journal of Multiple Research Approaches*, 4(3), 186.
۴۹. ایران‌منش، محمد (۱۳۹۶). الگویی نو در کمک‌رسانی‌های انسان‌دوسانه؛ اولویت اشتغال‌زایی در کمک‌رسانی‌های پس از حادثه (بر اساس تجارب زلزله‌های به و قرده‌گان آذربایجان شرقی)، تهران: انتشارات صمدیه، چاپ اول.
۵۰. بیانش، نگین و امیدوار، بابک (۱۳۹۴). بازنوی اقتصادی پس از سانحه مطالعه موردی: روستاهای زلزله‌زده استان لرستان، راه و ساختمان، شماره‌های ۱۰۶، ۱۰۷ و ۱۰۸، ۵۲-۶۷.
51. Aldrich, D. P. (2011). The power of people: social capital's role in recovery from the 1995 Kobe earthquake. *Natural hazards*, 56(3), 595-611.
52. Asgary, A., Azimi, N., & Anjum, M. I. (2013). Measuring small businesses disaster resiliency: case of small businesses impacted by the 2010 flood in Pakistan. *International Journal of Business Continuity and Risk Management*, 4(2), 170-187.
28. Wasileski, G., Rodríguez, H., & Diaz, W. (2011). Business closure and relocation: a comparative analysis of the Loma Prieta earthquake and Hurricane Andrew. *Disasters*, 35(1), 102-129.
۲۹. پژوهشگاه بین‌المللی زلزله‌شناسی و مهندسی زلزله (۱۳۹۶). گزارش زمین‌لرزه ۲۱ آبان، استان کرمانشاه.
30. Lindell, M. K., & Perry, R. W. (1998). Earthquake impacts and hazard adjustment by acutely hazardous materials facilities following the Northridge earthquake. *Earthquake Spectra*, 14(2), 285-299.
31. Whitney, D. J., Dickerson, A., & Lindell, M. K. (2001). Nonstructural seismic preparedness of Southern California hospitals. *Earthquake Spectra*, 17(1), 153-171.
32. Rose, A. Z. (2009). A framework for analyzing the total economic impacts of terrorist attacks and natural disasters. *Journal of Homeland Security and Emergency Management*, 6(1), 1-17.
33. Alesch, D. J., Holly, J. N., Mittler, E., & Nagy, R. (2001). Organizations at risk: What happens when small businesses and not-for-profits encounter natural disasters?
34. McClure, D. L. (2000). Disaster recovery for small businesses. *Central US Earthquake Consortium Journal*, 7(1), 10.
35. Webb, G. R., Tierney, K. J., & Dahlhamer, J. M. (2000). Businesses and disasters: Empirical patterns and unanswered questions. *Natural Hazards Review*, 1(2), 83-90.
36. Green, R., Miles, S., Gulacsik, G., & Levy, J. (2008). Business recovery related to high-frequency natural hazard events.
37. Yoshida, K., & Deyle, R. E. (2005). Determinants of small business hazard mitigation. *Natural Hazards Review*, 6(1), 1-12.
38. Cochrane, H. C. (1992). Overview of economic research on earthquake consequences. *The Economic Consequences of a Catastrophic Earthquake*, 100-111.
۳۹. ارزنگی، سولماز (۱۳۹۰). بررسی روند بازسازی کسب‌وکارهای کوچک پس از زلزله به، پایان‌نامه کارشناسی ارشد، گروه بازسازی پس از سانحه، دانشکده معماری و شهرسازی، دانشگاه شهید بهشتی.
۴۰. فلاحت، علیرضا و ارزنگی، سولماز (۱۳۹۲). تداوم کسب‌وکارهای کوچک در طراحی شهری مقاوم پس از زلزله سال ۱۳۸۲، ۶۵(۲۴)، صفحه ۹۵-۱۱۲.
41. Kemp, H. (2017). The Survival of Small Businesses in Northeastern Florida After a Natural Disaster, PhD Thesis in Business Administration, Walden University, College of Management and Technology.
42. Ihsan Özdemir, A., Hafezi, H., Asgary, A. (2017). Factors affecting small business disaster recovery: 2013 Calgary flood case, Journal SYLWAN, 161, 40-65.
43. Huang, L., Wang, L., & Song, J. (2018). Post-disaster business recovery and sustainable development: a study of 2008 Wenchuan Earthquake. *Sustainability*, 10(3), 651.
44. Li, F., Zhou, T., & Wang, L. (2019). Factors associated with continued operation of businesses after an